

B2B Marketing Manager (m/w/d) Direktvermittlung

(1192)

📍 Standort: Nürnberg 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Stellenbeschreibung:

B2B Marketing Manager (m/w/d)

Schwerpunkt: Industrie / technische Dienstleistungen

Vollzeit | Befristet (2 Jahre) | Standort: Nürnberg | Start: ab sofort

Im Rahmen der **Direktvermittlung** suchen wir für unseren Kunden – ein etabliertes, technisch geprägtes Unternehmen im Bereich industrieller Dienstleistungen – einen erfahrenen B2B Marketing Manager (m/w/d) als Elternzeitvertretung.

Das Unternehmen ist spezialisiert auf Serviceleistungen rund um Prüf- und Messtechnik und agiert in einem qualitätskritischen Umfeld mit hohen Anforderungen an Präzision und Zuverlässigkeit.

Ihre Aufgaben

Marketingstrategie & Kampagnen

- Planung und Umsetzung zielgerichteter B2B-Marketingmaßnahmen zur Leadgenerierung
- Weiterentwicklung der regionalen Marketingstrategie in enger Abstimmung mit dem Vertrieb
- Analyse und kontinuierliche Optimierung von Kampagnen anhand relevanter KPIs

Digitales Marketing & Content

- Steuerung digitaler Kanäle (Website, E-Mail-Marketing, Kampagnen)
- Erstellung zielgruppenspezifischer Inhalte
- Einsatz moderner Marketingtechnologien sowie KI-Tools

Vertrieb & Zusammenarbeit

- Enge Zusammenarbeit mit Vertriebsteams und internationalen Stakeholdern
- Unterstützung der Pipeline-Entwicklung durch gezielte Marketingmaßnahmen
- Steuerung externer Agenturen und Partner

Events & Marktpräsenz

- Planung und Umsetzung von Messen, Veranstaltungen und Branchenaktivitäten
- Maximierung der Marketingwirkung in enger Verzahnung mit dem Vertrieb

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Marketing (ca. 5–8 Jahre), idealerweise im industriellen oder technischen Umfeld
- Erfahrung in der Umsetzung integrierter Marketingkampagnen
- Fundierte Kenntnisse in digitalem Marketing, Content-Erstellung und Lead-Management
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Vertriebsorganisationen
- Strukturierte, eigenständige und umsetzungsstarke Arbeitsweise
- Analytisches Denken sowie KPI-orientiertes Arbeiten
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen (z. B. Microsoft Dynamics)
- Sehr gute Englischkenntnisse

Das bietet unser Kunde

- Verantwortungsvolle Rolle mit direktem Einfluss auf Wachstum und Marktposition
- Enge Zusammenarbeit in einem internationalen Umfeld
- Technisch anspruchsvolles und sinnstiftendes Arbeitsumfeld
- Klare Projektverantwortung im Rahmen der Befristung

Zusätzliche Benefits:

- 30 Tage Urlaub sowie flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten
 - Attraktive Zusatzleistungen (z. B. Gesundheitsbudget, Sachbezug)
 - Mobilitätsangebote (Fahrradleasing, ÖPNV-Zuschuss)
 - Weiterbildungsmöglichkeiten und strukturierte Einarbeitung
 - Moderne Arbeitsumgebung und kollegiales Team
-

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Die AKRONIS Personalmanagement GmbH – Team Nürnberg stellt sich vor!

Unsere Personaldisponenten am Standort Nürnberg unterstützen Sie jederzeit freundlich und kompetent in allen individuellen Fragen und Themen rund um ihre Berufsplanung – wir nehmen uns Zeit für Sie!

Wir bieten Ihnen getreu unserem Motto „... **gemeinsam stark!**“ Perspektiven und Arbeitsplätze – passend zu Ihren Qualifikationen und Wünschen.

Als modernes Personalmanagement Unternehmen liegt unser höchster Anspruch in der Qualität und Nachhaltigkeit unserer Dienstleistung– profitieren auch Sie von unserem großen Netzwerk aus zukunftsorientierten und führenden Unternehmen!

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Akronis Personalmanagement GmbH
Fürther Str. 62 (Gostenhof)
90429 Nürnberg, Mittelfranken

Ansprechpartner:

Cihan Aydin

Telefon [+49 911 274 728 -0](tel:+499112747280)

E-Mail bewerbung@akronis-personal.de

Abteilung(en): Kaufmännisch

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)