

B2B Marketing Manager (m/w/d) Direktvermittlung

(1192)

📍 Standort: Nürnberg 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Stellenbeschreibung:

B2B Marketing Manager (m/w/d)

Schwerpunkt: Industrie / technische Dienstleistungen

Vollzeit | Befristet (2 Jahre) | Standort: Nürnberg | Start: ab sofort

Im Rahmen der **Direktvermittlung** suchen wir für unseren Kunden – ein etabliertes, technisch geprägtes Unternehmen im Bereich industrieller Dienstleistungen – einen erfahrenen B2B Marketing Manager (m/w/d) als Elternzeitvertretung.

Das Unternehmen ist spezialisiert auf Serviceleistungen rund um Prüf- und Messtechnik und agiert in einem qualitätskritischen Umfeld mit hohen Anforderungen an Präzision und Zuverlässigkeit.

Ihre Aufgaben

Marketingstrategie & Kampagnen

- Planung und Umsetzung zielgerichteter B2B-Marketingmaßnahmen zur Leadgenerierung
- Weiterentwicklung der regionalen Marketingstrategie in enger Abstimmung mit dem Vertrieb
- Analyse und kontinuierliche Optimierung von Kampagnen anhand relevanter KPIs

Digitales Marketing & Content

- Steuerung digitaler Kanäle (Website, E-Mail-Marketing, Kampagnen)
- Erstellung zielgruppenspezifischer Inhalte
- Einsatz moderner Marketingtechnologien sowie KI-Tools

Vertrieb & Zusammenarbeit

- Enge Zusammenarbeit mit Vertriebsteams und internationalen Stakeholdern
- Unterstützung der Pipeline-Entwicklung durch gezielte Marketingmaßnahmen
- Steuerung externer Agenturen und Partner

Events & Marktpräsenz

- Planung und Umsetzung von Messen, Veranstaltungen und Branchenaktivitäten
- Maximierung der Marketingwirkung in enger Verzahnung mit dem Vertrieb

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Marketing (ca. 5-8 Jahre), idealerweise im industriellen oder technischen Umfeld
- Erfahrung in der Umsetzung integrierter Marketingkampagnen
- Fundierte Kenntnisse in digitalem Marketing, Content-Erstellung und Lead-Management
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Vertriebsorganisationen

- Strukturierte, eigenständige und umsetzungsstarke Arbeitsweise
 - Analytisches Denken sowie KPI-orientiertes Arbeiten
 - Sicherer Umgang mit CRM-Systemen (z. B. Microsoft Dynamics)
 - Sehr gute Englischkenntnisse
-

Das bietet unser Kunde

- Verantwortungsvolle Rolle mit direktem Einfluss auf Wachstum und Marktposition
- Enge Zusammenarbeit in einem internationalen Umfeld
- Technisch anspruchsvolles und sinnstiftendes Arbeitsumfeld
- Klare Projektverantwortung im Rahmen der Befristung

Zusätzliche Benefits:

- 30 Tage Urlaub sowie flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten
 - Attraktive Zusatzleistungen (z. B. Gesundheitsbudget, Sachbezug)
 - Mobilitätsangebote (Fahrradleasing, ÖPNV-Zuschuss)
 - Weiterbildungsmöglichkeiten und strukturierte Einarbeitung
 - Moderne Arbeitsumgebung und kollegiales Team
-

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Die AKRONIS Personalmanagement GmbH – Team Nürnberg stellt sich vor!

Unsere Personaldisponenten am Standort Nürnberg unterstützen Sie jederzeit freundlich und kompetent in allen individuellen Fragen und Themen rund um ihre Berufsplanung – wir nehmen uns Zeit für Sie!

Wir bieten Ihnen getreu unserem Motto „... **gemeinsam stark!**“ Perspektiven und Arbeitsplätze – passend zu Ihren Qualifikationen und Wünschen.

Als modernes Personalmanagement Unternehmen liegt unser höchster Anspruch in der Qualität und Nachhaltigkeit unserer Dienstleistung – profitieren auch Sie von unserem großen Netzwerk aus zukunftsorientierten und führenden Unternehmen!

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Akronis Personalmanagement GmbH
Fürther Str. 62 (Gostenhof)
90429 Nürnberg, Mittelfranken

Ansprechpartner:

Cihan Aydin

Telefon [+49 911 274 728 -0](tel:+499112747280)

E-Mail bewerbung@akronis-personal.de

Abteilung(en): Kaufmännisch

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)

